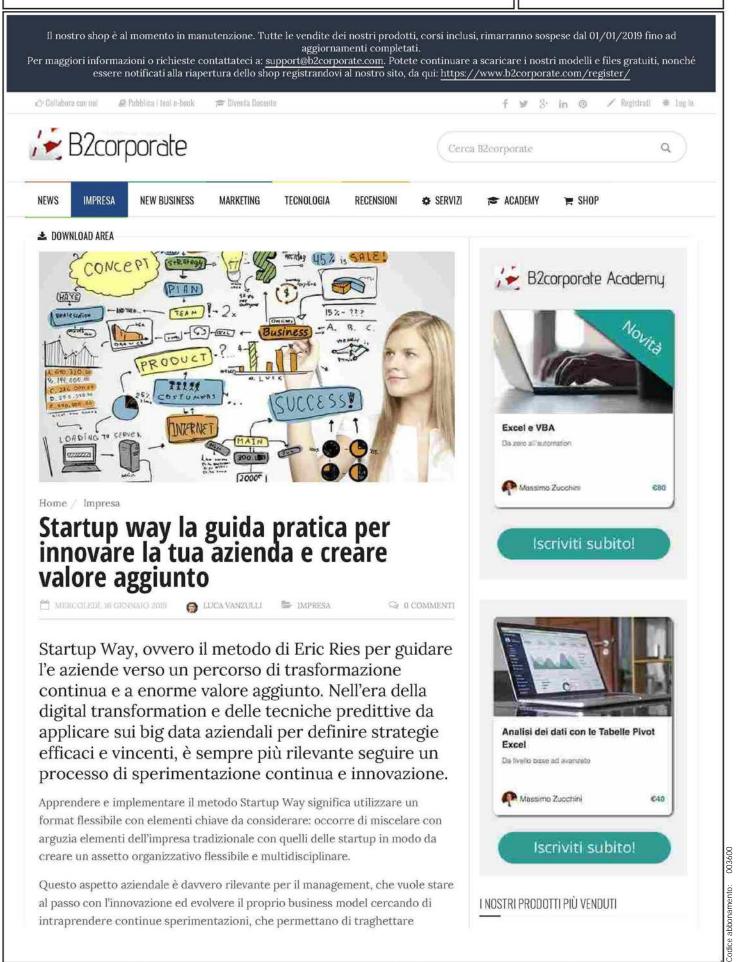
Data 16-01-2019

Pagina

Foglio 1/5



ad

uso esclusivo

del

destinatario,

riproducibile.

Ritaglio

stampa

B2CORPORATE.COM (WEB2)

Data 16-01-2019

Pagina

Foglio 2/5

l'impresa verso nuove nicchie di mercato sempre più correlate ai bisogni dei clienti e alla user experience.

Questi temi possono essere approfonditi partendo dalle **teorie di Eric Ries** attraverso il metodo "**Startup Way**", raccontato con praticità nell'omonimo libro edito da FrancoAngeli, che spiega come trarre spunto per apprendere gli approcci che sono implementati dalle startup innovative.

Eric Ries ha teorizzato in passato importanti concetti come quello della ricerca del **minimum viable product** – MVP e di **validazione della sperimentazione** adottata.

Startup Way: Apprendere, sperimentare, innovare

Startup Way è un approccio di forte impatto e di enorme valore aggiunto, che può supportare le aziende a crescere e cambiare pelle in questo periodo di forti cambiamenti e incertezze.

Come fanno certe **startup** ad aver percorsi di crescita fortissimi e mettere in crisi business model consolidati?

Come si creano nuovi "oceani blu" e nuovi bisogni inesplorati?

Excel - Il calcolo Tabellare -Vol 1 - Nozioni fondamentali

€15,00

Controllo di gestione in pratica - Seconda Edizione - 2017

€9,99

Excel - Il calcolo Tabellare -Vol 2 - Matrici e formule matriciali

€15,00

Applicazioni Aziendali Excel €4,99



Tabelle Pivot Excel: analisi e performance



Modelli economici e finanziari in Excel

€5,99



TABELLE PIVOT EXCEL ANALISTE DEGL'ADALISTE

abbonamento: 003600

Data

16-01-2019

Pagina

Foglio

3/5

Quali fattori chiave occorre seguire affinché le aziende possano trasformare il proprio **mindset** adeguatamente alimentato dal sapere delle startup?

Se ti incuriosiscono questi interrogativi, sicuramente devi avere sulla tua scrivania di lavoro <u>la guida di Eric Ries</u>, "La Startup Way – i principi del maanagement imprenditoriale per trasformare la cultura aziendale e promuovere la crescita di lungo termine" edito da FrancoAngeli.



Ragionare come una Lean Startup

Come detto, per favorire un processo di innovazione in condizioni di incertezza occorre introdurre nelle aziende classiche, il modus operandi delle startup e dare un cambio di marcia al mindset imprenditoriale.

99

Ricorda: la Lean Startup è un modus operandi per intraprendere business sostenibili in contesti di incertezza

Il segreto è pertanto quello di ragionare come una <u>Lean Startup</u>; in latri termini occorre muoversi attraverso un modus operandi, che richiede:

- Individuazione delle convinzioni relative alle condizioni (ipotesi fiduciarie)
 che devono essere soddisfatte per porre i presupposti che il progetto abbia successo.
- Studiare un esperimento atto a verificare tali ipotesi, con rapidità e in modo conveniente. Un processo che deve pertanto portare a quello che Eric Ries



BREAKING NEWS

Powered by Spidwit technology

- » "Non ho restituito parte dello stipendio perché avevo un debito importante con Equitalia"
- > Mancati rimborsi M5s, Sassi: "Avevo un debito con Equitalia" | Sky TG24
- Le 5 migliori alternative gratis di software a pagamento
- > Il roll out di Android 8.0 Oreo per Samsung Galaxy S8 riprende dalla Germania | TuttoAndroid
- > Benzina e diesel, i prezzi di self service e servito
- > Il Piano energetico ambientale del Piemonte
- > Breaking Down Barriers to Entrepreneurship Starts with Messaging
- Open innovation, apre in Campania il quarto "SellaLab" – Pagamenti Digitali

TIMELINE DELLA SETTIMANA

SAB, IS DIC .

NEWS

88

MER, 16 GEN		IMPRESA
08:00		Startup way la guida pratica per innovare la tua azienda e creare valore aggiunto
MER, 9 GEN 08:41		RECENSIONI
		Redazione Business plan con approccio cost driven
GIO, 27 DIC 11:29	•	NEW BUSINESS
		Boom degli affitti brevi, nuove startup sulla scia di AirBnb
MER, 19 DIC 08:27		NEWS
		Rimborso biglietto aereo: quando e come è possibile richiederlo?
UN, 17 DIC 08:44		MARKETING
		Email marketing: perché pianificare un budget annuale
UN, 17 DIC 08:25		MARKETING
		E-commerce: 5 passi per conquistare la fiducia dei tuoi clienti

Ritaglio stampa ad uso esclusivo del destinatario, non riproducibile.

Data

16-01-2019

Pagina

Foglio 4

4/5

definisce MVP - Minimum Viable Product ovvero il minimo prodotto fattibile.

- Occorre ragionare come scienziati. Ogni esperimento deve essere visto come un'opportunità per capire nel dettaglio cosa sta funzionando e cosa non sta funzionando. I progressi fatti per i vari test rappresentano pertanto il momento dell'apprendimento convalidato.
- E' necessario apprendere da ogni esperimento e poi bisogna incominciare il "ciclo chiamato di feedback" nuovamente dall'inizio. Il **ciclo di feedback** è costituito da tre momenti rilevanti: Creazione, Misurazione, Apprendimento.
- A intervalli regolari inoltre occorre decidere se "pivottare" ovvero "svoltare" e apportare dei cambiamenti alla strategia o se mantenere la rotta e pertanto "perseverare".

Startup Way: I dipendenti e la mentalità imprenditoriale

In questa logica tutti i dipendenti devono sentirsi chiamati in causa a livello motivazionale per poter dare il meglio in ottica di stimoli innovativi. L'organizzazione che apprende e innova è portata a **creare tante piccole sotto startup** al suo interno. Team di lavoro dalle competenze trasversali che operano con focus su obiettivi da raggiungere sfruttando al massimo le risorse "scarse a disposizione".

Team di lavoro super motivati e stimolati perché si sentono chiamati in causa in prima persona e che diventano una sorta di imprenditore all'interno dell'azienda stessa. Un simile approccio se ben supervisionato dal top management può portare a indubbi vantaggi e a **ottenere risultati performanti**.

Network relazionale e coinvolgimento sono fattori chiave da perseguire e nutrire per favorire la creazione di team di lavoro intesi come unità di business che operano attraverso una "miscela esplosiva e di valore" focalizzata sulla sperimentazione continua e l'execution. L'ottenimento di risultati concreti e il consolidamento da parte di team di lavoro in ambito di una specifica business unit devono poi spingere a innescare nuovi percorsi di innovazione e favorire lo sviluppo di nuove idee da modellare.

Una questione di accountability e processi: evolvere la cultura aziendale

L'autore di **"Startup Way**" evidenzia che le fondamenta di questo metodo sono costituite da alcuni elementi determinati:

- L'accountability ovvero i sistemi e i meccanismi di riconoscimento e gli incentivi, che indirizzano il comportamento dei dipendenti e fanno in modo che focalizzano la propria attenzione.
- I processi ovvero strumenti e tattiche utilizzate dai dipendenti per svolgere le attività di pianificazione, esecuzione e monitoraggio dei progetti assegnati.
- La cultura aziendale ovvero le convinzioni condivise;

18:52

Patrimoniale volontaria: l'ipotesi di Manes

I PIÙ LETTI DELLA SETTIMANA



APRESA

40 modelli excel gratuiti per il tuo business

MER, 26 SET



IMPRESA

RAE e SAE: che cosa sono e come si ottengono online

GIO, 36 NOV



IMPRESA

Condividere e lavorare contemporaneamente un file

SAB, 30 SET



TEACHOLOGIA.

Offerta Iliad per liberi professionisti: sì o no?

SAB, 21 LUG



IMPRESA

Giorni dilazione pagamento: calcolo del DSO

M VEN, 24 NOV

RECENSIONI



Soluzioni di Content marketing pronte all'uso



Smart working strategia in 12 mosse a cura di Umberto Santucci [Recensione]



Growth Hacker – Mindset e strumenti per far crescere il tuo business



Da Brand a Friend: nuove strategie per fare business online



Digital enterpreneur: strategia e pratica per startup

HHHH

ice abbonamento: 0036

B2CORPORATE.COM (WEB2)

Data 16-01-2019

Pagina

5/5 Foglio

- Il personale ovvero le risorse umane, patrimonio importantissimo per le aziende. Risorse da valorizzare e far crescere di continuo.

Elementi davvero di valore, che vengono esaminate nel dettaglio nel libro di Eric Ries, edito da FrancoAngeli. Elementi determinanti per favorire una mentalità orientata alla trasformazione continua.

TAGS CULTURA AZIENDALE ERIC RIES INNOVAZIONE LEAN STARTUP

MINIMUM VIABLE PRODUCT STARTUP WAY

ARTICOLO PRECEDENTE

Redazione Business plan con approccio cost driven



Luca Vanzulli

Controller, con la passione per il copywriting, il blogging, il markeitng strategico, la data analysis e l'innnovazione.





ARTICOLI CORRELATI



GREEN ECONOMY

MARTEDI, 27 NOVEMBRE 2018

Noleggio veicoli commerciali: vantaggi fiscali

MARTEDÌ, 27 NOVEMBRE 2018

Finanziare una società, oggi è più semplice -Breve guida all'Equity Crowdfunding

GIOVEDÌ, 15 NOVEMBRE 2018

La finanza alternativa per le PMI

LASCIA UN COMMENTO

Devi essere connesso per inviare un commento.

NEWS

IMPRESA

NEW BUSINESS

MARKETING

TECNOLOGIA

RECENSIONI

SERVIZI

ACADEMY

SHOP

Ritaglio uso esclusivo del destinatario, riproducibile. ad