

Data 19-12-2016

Pagina

Foglio 1/2

riproducibile.



Ritaglio

stampa

uso esclusivo

del

destinatario,



Data

19-12-2016

Pagina

Foglio

2/2

tutte quelle che hanno un comportamento alternativo apparentemente simile, come l'aggressività, la passività o la passivo-aggressività. Chi si pone in modo aggressivo, infatti, non comunica in modo onesto e diretto, come accade per le persone assertive, che sono invece sempre in grado di scegliere senza dominare, preoccupandosi di venire incontro alle necessità altrui.

Ma essere assertivi è tutt'altro che semplice. Un manager che non collabora, un commesso scortese o un figlio ostile provocano istintivamente in noi reazioni di rabbia, un sentimento che rimane molto potente e vantaggioso, ma solo per difendersi. Rimanere assertivi è un compito difficile proprio perché la reazione degli altri spesso ci spaventa o non siamo così sicuri di avere ragione. L'autostima gioca in questa partita un ruolo fondamentale: per acquisire maggiore sicurezza in sé, è importante chiarire le proprie aspettative e conoscere diritti e valori di tutti. "Se riconoscete il valore della lealtà - spiegano Hadfield e Hasson -, sentirete di avere il diritto di aspettarvi che gli altri siano leali e affidabili".

Come fare dunque a migliorare la propria assertività? Cambiare è possibile, secondo gli autori del libro, imparando in primo luogo ad accettare le proprie preoccupazioni e a concentrarsi sugli aspetti positivi. Sarebbero perciò sette le fasi attraverso le quali passare per mettere in atto questo lungo cambiamento, durante il quale paure e sensi di colpa saranno abbandonati, lasciando spazio alla chiarezza, all'ascolto e alla negoziazione. Un comportamento assertivo gioverà anche sul piano professionale, come scrivono Hadfield e Hasson, i quali fomiscono al lettore tecniche e strategie per iniziare a reagire alle critiche in modo costruttivo, anche quando arrivano dal capo ufficio, e ad affrontare i rimproveri senza offendersi.

Il settimo capitolo, interamente dedicato al mondo del lavoro, illustra infatti per quale motivo sia ancora più difficile essere assertivi con i propri colleghi o i superiori. Mentre amici e parenti sono persone che si conoscono bene, i colleghi sono invece sconosciuti con i quali si deve imparare ad andare d'accordo. Il principale requisito della felicità lavorativa dipende proprio dal consolidamento di un rapporto di fiducia, di stima e di sostegno. Ad ogni situazione che si potrebbe presentare in ufficio, gli autori mostrano come rispondere con un'azione assertiva: da un lato, criticando il comportamento e non la persona, dall'altro reagendo con fermezza e ammettendo i propri errori senza respingere le critiche, complimentandosi sempre e dichiarando ciò che si desidera. Infine, ovviamente, imparando a dire di no, perché "le persone che dicono di sì a tutto spesso finiscono per fare i lavori male o per darsi malati".

Copyright 1999-2010 Elemedia S.p.A Tutti i diritti riservati - P.I. 05703731009

Chi siamo: Contatti: Pubblicità: FAO: Privacy: Credits

Logo Gallery RUN4JOB è una società italiana specializzata nel recruitm... Costituita a Correggio (R.E.) nel lontano 1959, inizialme... \dami* Adami & Associati è tra i leader in Italia nella ssociati Direction, attiva dal 1989 nell'Executive Search e DIRECTION nella ... CUBO è una Società di Consulenza Aziendale fondata nel 19... Live nasce nel 2001 da un gruppo di professionisti, prove... LiveHR